

Sales Accountmanager Deutschland (NRW)

Sind Sie ein echtes Verkaufstalent? Wollen Sie ein einzigartiges Produkt entwickeln und verkaufen? Pflegen Sie aktiv Ihr Netzwerk und sehen Sie Chancen im Einzelhandel? Dann sind Sie der Sales Account-Manager, den wir für den Verkauf in Deutschland suchen!

Retail Communications spezialisiert sich auf das Entwerfen, Entwickeln und Produzieren von Kommunikationsmitteln für den Markt. Ob Menü-Kartenhalter für die Gastronomie gefragt sind oder eine Multimedia Präsentation für Qualitätsmarken – wir designen, entwickeln und produzieren speziell für die Marke. Für mehr Informationen können Sie unsere Website besuchen: www.retailcommunications.eu

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für das Kreieren neuer Geschäftsmöglichkeiten in Deutschland (NRW).
- Sie besuchen regelmäßig Geschäfte und Gastronomiebetriebe, um aktuelle Trends aufmerksam zu verfolgen und neue Chancen aufzutun.
- Sie besuchen Fachmessen.
- Sie sorgen dafür, dass das CRM-System optimal genutzt wird.
- Sie werden mitverantwortlich für die Entwicklung und Implementierung neuer Projekte.
- Sie entwickeln proaktiv neue Marktchancen.
- Sie sorgen für eine passende Beratungs- und Kommunikationsstruktur, sowohl den Kunden als auch Ihrem Team gegenüber.
- Sie überwachen und beurteilen täglich Ihre Projekte, um den Zeit- und Kostenaufwand von Prozessen effektiver zu gestalten.

Was erwarten wir von Ihnen?

- Sie sind ein begeisterter Teamplayer
- Sie verfügen über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Sie ergreifen die Initiative und sind praktisch veranlagt
- Sie können mit Stress umgehen und sind selbstbewusst
- Sie sind minimal 32 Stunden pro Woche verfügbar
- Sie können zweckorientiert und strategisch denken
- Sie überwachen und beurteilen Prozesse, um den Zeit- und Kostenaufwand zu optimieren

Arbeitserfahrung und Ausbildung:

- HBO Arbeits- und Denkniveau (Fach-oder Gesamthochschulabschluss)
- Minimal 3 Jahre Arbeitserfahrung im Einzelhandel
- Nachweisbare Erfahrung mit der selbständigen Verwaltung und Optimierung von Prozessen
- Gute Beherrschung der deutschen und englischen Sprache ...

Was bieten wir Ihnen?

- Ein marktkonformes Gehalt mit einem Verkaufsbonus-System.
- Von zu Hause aus arbeiten
- Ein engagiertes Team
- Eine stabile und wachsende Organisation
- Informelle Arbeitsatmosphäre

Interessiert?

Stellen Sie sich mit einem englischsprachigen Bewerbungsschreiben und Lebenslauf vor. Ihre E-Mail können Sie an info@retailcommunications.eu richten